

Área de negocio: Área comercial y desarrollo de negocio

Duración del programa: 24 meses

Localización: Barcelona

Requerimientos de acceso: Titulación o estudios en Administración y Dirección de empresas, Economía, CC.Emple-sariales, Marketing, Turismo y otros estudios similares.

PROGRAMA de Compras y Comercialización

El Programa de Compras y Comercialización resulta ideal si te interesa ganar una sólida experiencia trabajando con un equipo de expertos profesionales especializados en diferentes campos.

Durante el tiempo de duración del programa, focalizado en el desarrollo de negocio, conseguirás una formación técnica y unos conocimientos que te prepararán para evolucionar en tu carrera a partir de una sólida base.

EN QUÉ CONSISTE

Durante los 24 meses que dura el programa conocerás múltiples áreas de desarrollo que te permitirán obtener una visión global de las nuevas fórmulas para alcanzar a nuestros clientes y ganar conocimiento del mercado y del producto.

Tras un primer año en el que tendrás la oportunidad de trabajar en distintos departamentos, se te asignará un proyecto en alguna de las áreas relacionadas: Compras, Central de Compras o Desarrollo.

Participarás en la comercialización tanto de nuestra Central de Compras orientada a ofrecer servicios a los hoteles asociados y de gestión, como en la planificación de acuerdos con nuestros proveedores. Además, podrás entender el funcionamiento del área de contratación hotelera orientada a la captación de hoteles para nuestro portfolio de establecimientos asociados. Desde este prisma serás capaz de entender y conocer las necesidades de los hoteles y ajustar dichas necesidades a las de la compañía en materia de comercialización.

QUÉ TE PEDIMOS

- Habilidades para la comunicación y la interacción
- Orientación al cliente
- Capacidad para trabajar en equipo y también de forma autónoma
- Proactividad e implicación
- Entusiasmo y dedicación al trabajo
- Capacidad de organización y planificación
- Adaptabilidad y espíritu de sacrificio
- Dominio de idiomas. Imprescindible otro idioma con nivel de negociación además del castellano: inglés, francés, alemán, italiano, portugués...

QUÉ TE OFRECEMOS

- Desarrollo de habilidades comerciales y de negociación
- Oportunidad de gestionar una cartera de clientes propia
- Formar parte del equipo de desarrollo de negocio y expansión
- Adquisición de experiencia en el área de compras desde distintas vertientes (proveedores, central de compras, compras internas)
- Formación en un entorno con proyección internacional

Desde el primer momento desarrollarás tareas de responsabilidad teniendo ocasión de someter tus conocimientos y tus aptitudes a prueba en un entorno real.

FORMACIÓN Y DESARROLLO

Durante el periodo de formación y desarrollo recibirás asistencia y apoyo por parte de un equipo de profesionales de las distintas áreas para asegurar un nivel óptimo de progresión dentro de la empresa.

Te formarás y crecerás dentro de la estructura de la empresa obteniendo así unos beneficios que harán que tu valor en el mercado profesional se destaque.

ESTRUCTURA ITINERARIO

**ÁREA de
GESTIÓN DE CUENTAS**
3 meses



**ÁREA de COMPRAS PROVEEDORES
Y CENTRAL DE COMPRAS**
6 meses



**ÁREA de
DESARROLLO**
3 meses

COMPRAS PRODUCTO, CENTRAL DE COMPRAS o AREA DESARROLLO
12 meses